

FORMATION EN TECHNICIEN LUNETIER

DIPLOME : Diplôme de Technicien Lunetier Délivré par le CHU-IOTA de Bamako (Mali).

CONDITIONS D'ACCESSIBILITE

- Etre titulaire d'un Baccalauréat scientifique ou d'un diplôme équivalent ;
- Age maximum fixé à 25 ans au 31 décembre de l'année de sélection ;
- Maîtrise de la langue française ;
- Justifier de la capacité à s'acquitter du paiement, frais pédagogiques, frais de documentation, de stage et de voyages d'études.
- Etre recommandé par une structure étatique, privé ou tout autre organisme œuvrant pour le service public.

Pièces à fournir :

- Une (1) demande manuscrite timbrée adressée au Directeur Général du CHU-IOTA
- Un (1) extrait d'acte de naissance ou un jugement supplétif en tenant lieu ;
- Une (1) copie certifiée conforme du Diplôme de Baccalauréat (scientifique)ou titre équivalent ;
- Une (1) attestation d'authentification pour les Diplômes étrangers ;
- Un (1) certificat de nationalité ;
- Un (1) certificat d'engagement de prise en charge des frais de formation ;
- Une (1) lettre de motivation ;
- Une lettre de recommandation de la structure employeuse avec engagement de prise en charge

Les demandes doivent parvenir 2 mois avant le début de la session au CHU-IOTA.

DUREE DE LA FORMATION

La durée de la formation est de **9 mois**

Deux session annuelles :

- Session 1 : du 2 Janvier au 30 Juin suivi de 3 mois de stage
- Session 2 : du 1er Juillet au 24 Décembre 3 mois de stage.

COUTS DE LA FORMATION : CINQ CENT MILLES FRANC (500 000FCFA)

OBJECTIFS DE LA FORMATION

L'ensemble de la formation dispensée aux futurs techniciens lunetiers diplômé du CHU-IOTA a pour objectif, dans le cadre de l'exercice de la profession (défini par le code de santé) de développer les compétences suivantes :

- Collaborer avec les ophtalmologistes, les optométristes, les orthoptistes et les autres professionnels de la vue en respectant les limites d'intervention et les décisions de réorientation ;

- Proposer et réaliser un équipement permettant d'offrir au client une compensation confortable respectant la prescription médicale ;
- Communiquer dans les domaines scientifiques et techniques avec l'ensemble des professionnels concernés.

OBJECTIFS SPECIFIQUES DE FORMATION TECHNICIEN LUNETIER

C O M M U N I Q U E R	ACCUEILLIR	saluer l'interlocuteur, le reconnaître, se présenter
	S'INFORMER	compléter sa culture et ses compétences professionnelles rechercher les informations nécessaires à l'étude du marché
	INFORMER	informer le client, et faire connaître au grand public les innovations technologiques informer le client et le grand public sur les compétences du professionnel qu'est l'opticien communiquer auprès du grand public un message commercial
	PROPOSER VENDRE	proposer plusieurs choix communiquer le prix, s'assurer de l'accord du client, du degré d'adhésion Identifier et utiliser les différents moyens de paiement proposer des services de fidélisation du client
	DIALOGUER	communiquer dans une langue compréhensible par le client questionner, répondre le client sur les motifs de sa visite dialoguer avec des partenaires santé et hors santé argumenter techniquement sur les produits
	SE FORMER FORMER	former aux conditions d'utilisation des équipements suivre l'évolution de la législation former aux règles et usages professionnels
	ANIMER	gérer et motiver une équipe de travail
A N A L Y S E R	IDENTIFIER	identifier le profil du client identifier les attentes du client identifier les caractéristiques morphologiques d'un visage identifier les produits adaptés au choix constater une anomalie visuelle
	ANALYSER	analyser, décoder la prescription analyser les réponses et les propositions de son interlocuteur établir l'histoire des cas analyser les documents et les informations relatifs à la profession lire les documents comptables, analyser la comptabilité du magasin
D E C I D E R O R G A N I S E R G E R E R	CONDUIRE	établir un tableau de bord se situer au sein des professionnels de santé calculer et analyser les structures des coûts définir un mode de calcul de prix
	EXPLOITER	exploiter commercialement un fichier client réunir les données nécessaires à la commande des produits choisis

	<p>OPTIMISER aménager, organiser un point de vente, en laboratoire déterminer l'image que l'on veut transmettre gérer les conflits, les problèmes déterminer un stock efficace établir la formule de l'équipement déterminer les modalités de paiement des fournisseurs choisir la forme d'exploitation commerciale.</p>
--	---

SELECTION DES CANDIDATS

Pour chaque année académique, le nombre de place (en moyenne 8) est décidé par la commission de sélection du département formation du CHU-IOTA. Tous les dossiers sont examinés et validés par ladite commission. Tout dossier non conforme fera l'objet de rejet.

Le test probatoire est OBLIGATOIRE pour tous les postulants. Il est organisé au sein de la du CHU-IOTA en début d'année académique. La date du probatoire, fixée par la le CHU-IOTA fera l'objet de communiqué diffusé à travers les canaux de communication officiels du CHU-IOTA.

La sélection du candidat au cycle d'Optométrie au CHU-IOTA est conditionné à :

- L'admission à un test ouvert aux candidats présélectionnés (par ordre de mérite)
- L'examen favorable des dossiers par le Département de formation et dans la limite des places disponibles.

PROGRAMME DE FORMATION

Les programmes d'enseignement sont dispensés en 6 mois

Programme d'enseignement théorique

Enseignement de connaissances de base nécessaires à la pratique de l'optométrie Cet enseignement est orienté vers un travail interactif étudiants/formateurs. Cet enseignement peut être présentiel mais aussi virtuel (télé conférences, consultation en ligne) impliquant des enseignants nationaux et internationaux. Compte tenu du volume de l'enseignement théorique, il a été réparti sur 3 ans et 17 modules (cf. maquette pédagogique)

- 1 - optique oculaire
- 2 - Etude, réalisation et maintenance d'équipement
- 3 - Atelier d'optique
- 4 - Notion de gestion d'une structure d'optique

Programme d'enseignement pratique :

Constitué par travaux pratiques, travaux dirigés et l'apprentissage des tâches en milieu professionnel (Formation pratique dispensée au magasin d'application.

MAQUETTE PEDAGOGIQUE ENSEIGNEMENT TECHNICIEN LUNETIER

MODULES Pratiques	COMPETENCES ET SAVOIRS PRATIQUES ASSOCIES	PERIODE
<i>Travaux Pratiques au Magasin</i>	<ul style="list-style-type: none">- <i>Savoir recevoir un client.</i>- <i>Connaître les différentes utilisations des équipements.</i>- <i>Connaître et savoir réaliser les différents types de montage.</i>- <i>Savoir rhabiller symétriquement et présenter l'équipement.</i>- <i>Connaître les appellations des différents fournisseurs.</i>- <i>Savoir relever la position d'un centre optique d'un verre.</i>- <i>Savoir retrouver le centre de montage à partir des gravures d'un verre progressif.</i>- <i>Connaître les techniques de rhabillage et de pré ajustage.</i>- <i>Connaître et identifier les principales erreurs décelables à la livraison.</i>- <i>Connaître les incidences d'une mauvaise prise de mesures sur le confort visuel et postural.</i>- <i>Savoir vérifier les mesures.</i>- <i>Savoir exécuter et ordonner une rectification.</i>	<i>6 mois</i>
<i>Stage Pratique en Magasin d'optique</i>	<ul style="list-style-type: none">- <i>Se familiariser dans le cadre professionnel</i>- <i>Assurer l'accueil des clients</i>- <i>Assurer les ventes</i>- <i>Effectuer les prises de Mesure</i>- <i>Effectuer les montages des équipements</i>- <i>Assurer le contrôle des équipements</i>- <i>Effectuer les ajustages des équipements</i>- <i>Effectuer des livraisons des équipements</i>- <i>Assurer l'entretien général de la surface de vente et de l'atelier</i>- <i>Rédiger un rapport de stage</i>	<i>3 mois</i>

Périodes	Activités	Objectif
Semaine2	Ajustage, réparation	Initiation à la réparation des équipements lunettes cassées, les montures, les branches, les plaquettes, les manchons etc.
Semaine3	Ajustage	Initiation à l'ajustage d'un équipement déjà monté. Mise en ordre des branches etc.
Semaine4	Les gabarits	Introduction à l'usage des gabarits, traçage, taillage etc.
Semaine5	Le frontofocomètre	Fonctionnement, Lecture des verres sphériques et cylindriques, centrage, axage
Semaine6	Traçage des verres	Traçage des verres sphériques, centrage
Semaine7	Traçage des verres	Traçage des verres cylindriques, centrage
Semaine8	Taillage des verres	Machine manuelle
Semaine9	Taillage des verres	Machine manuelle
Semaine10	Bisotage	Bisot manuels et meuleuse manuelle
Semaine11	Contrôle d'équipement	Vérifier le Centrage, l'axage et le bisotage
Semaine12	Montage de verres	Montures cerclées sur meuleuse manuelle et semi-automatique
Semaine13	Montage de verres	Montures cerclées sur meuleuse manuelle et semi-automatique
Semaine14	Montage de verres	Montures nylor sur meuleuse manuelle et semi-automatique
Semaine15	Montage de verres	Montures percées sur meuleuse manuelle et semi-automatique
Semaine16	Accueil Vente / montage	En rotation, effectuer des stages en accueil pour prise de mesure, contrôle, livraison d'équipements, communication avec client et gestions des stocks. Montage automatique
Semaine17	Accueil Vente / montage	En rotation, effectuer des stages en accueil pour Prise de mesure, contrôle, livraison d'équipements, communication avec client et gestions des stocks. Montage automatique
Semaine18	Accueil Vente / montage	En rotation, effectuer des stages en accueil pour Prise de mesure, contrôle, livraison d'équipements, communication avec client et gestions des stocks. Montage automatique
Semaine19	Accueil Vente / montage	En rotation, effectuer des stages en accueil pour Prise de mesure, contrôle, livraison d'équipements, communication avec client et gestions des stocks. Montage automatique
Semaine20	Synthèses	Synthèses

MODALITES DE CONTROLE DES CONNAISSANCES ET D'EVALUATION

➤ **Les procédures d'évaluation** sont les suivantes :

- Evaluation des connaissances théoriques : ???

- Evaluation des compétences pratiques : ???

➤ Conditions de réussite de fin d'étude : ???